

CASOS DE ÉXITO

SOCIAL MEDIA Y PUBLICIDAD DIGITAL

¡Hola! Somos Marketing Lab, tu nuevo aliado digital. Nos encanta comunicar creatividad y crear historias de éxito.

Recuerda que también nos especializamos en:

**BRANDING
VIDEO
WEB**

"CASOS DE ÉXITO"

Todo el contenido y resultados de las marcas de esta presentación son datos privados.
Queda prohibido y reservado su uso y/o reproducción total o parcial sin la debida autorización.

Caso 01: Panasonic

Panasonic

Panasonic en México se especializa en electrónica y tecnología, ofreciendo desde electrodomésticos hasta soluciones de energía renovable. Destaca por su innovación, calidad y compromiso con la sostenibilidad, buscando mejorar la vida de los consumidores y el medio ambiente.

Caso 01: Panasonic

Objetivo

Desarrollar y crear dos comunidades distintas para Panasonic: una abierta, destinada a desmitificar el uso de los hornos de microondas Panasonic promoviendo su versatilidad para cocinar una amplia gama de recetas, y otra cerrada, dirigida a fomentar la lealtad y participación de los clientes actuales a través de contenido exclusivo y dinámicas interactivas para ganar productos, fortaleciendo así la percepción de valor y satisfacción del cliente con la marca Panasonic.

Caso 01: Panasonic

Estrategia

Social Media
Publicidad Digital
Influencer Marketing
Producción Audiovisual
Inbound Marketing
Branding

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

CASO 01: Resultados en un lapso de 10 meses

Resultados



45%

DE MIEMBROS ACTIVOS

9,000 followers activos por mes



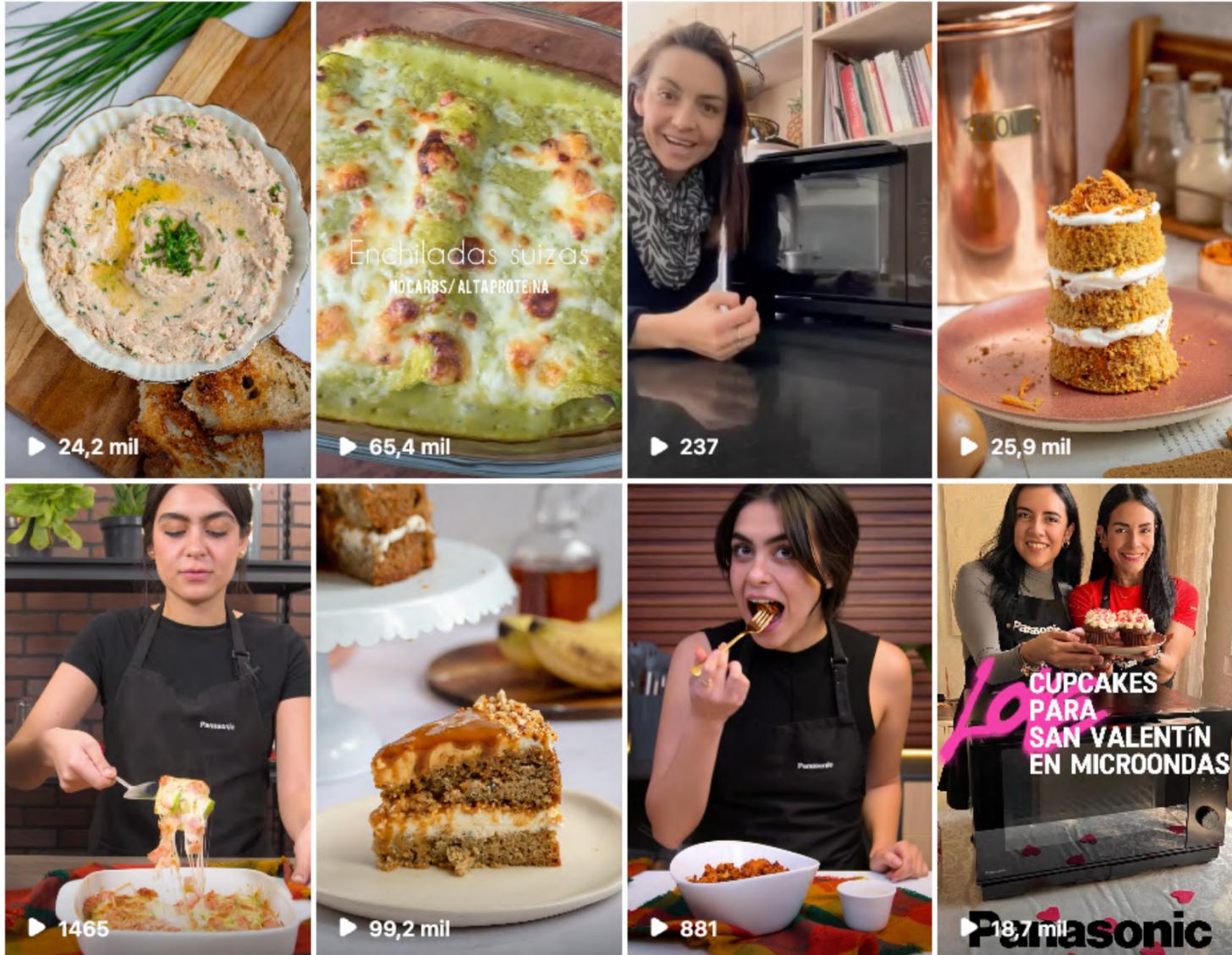
+20,000

NUEVOS SEGUIDORES



10

**COLABORACIONES CON
INFLUENCERS**



Visitar perfil de Instagram

Visitar perfil de TikTok

Visitar perfil de Facebook

Caso 02: Grupo Modelo



Grupo Modelo, fundado en México en 1925, es famoso mundialmente por su cerveza Corona. Parte de AB InBev, lidera en calidad e innovación cervecera, con un enfoque en sostenibilidad. Su portafolio diverso y presencia global consolidan su posición como gigante en la industria cervecera internacional.

Caso 02: Grupo Modelo

Objetivo

Desarrollar y lanzar Bees, un software tipo marketplace innovador diseñado específicamente para digitalizar y optimizar el proceso de pedidos entre Grupo Modelo y sus clientes, incluyendo pequeñas tiendas y puntos de venta. Este software busca mejorar la experiencia de compra a través de recomendaciones personalizadas basadas en análisis geográficos de ventas, facilitando la selección de productos y la gestión de pedidos. Con Bees, el objetivo es aumentar la fidelización de los clientes actuales, potenciar sus ventas mediante big data, demostrar su éxito y viabilidad para fomentar su adopción por parte de socios y empresas en Estados Unidos, revolucionando así el modelo de negocio y distribución de Grupo Modelo.

Caso 02: Grupo Modelo

Estrategia

Producción Audiovisual

Desarrollo de software

Social Media

Branding (Bees)

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

Caso 2: Resultados en un lapso de 6 meses

Resultados



2,500,000

REPRODUCCIONES VIDEO
PROMOCIONAL/INTRODUCTORIO



800,000

DESCARGAS DE NUEVOS
PROVEEDORES EN MÉXICO



50,000

DESCARGAS DE NUEVOS
PROVEEDORES EN ESTADOS UNIDOS



BEES de Grupo Modelo impulsa las ventas de emprendedores como Antonio. Con esta App tienen acceso a datos e información que contribuyen al crecimiento de esta plataforma conectamos con los microempresarios y llevamos a nuestro adelante de su competencia. Conoce más en <https://mybees.mx/> #SomosM



Ver video promocional



Con BEES de Grupo Modelo, emprendedores como Antonio tienen acceso desde su teléfono a datos e información útil para impulsar el desarrollo y crecimiento de sus negocios. Con esta App conectamos con nuestros valiosos aliados y juntos lograremos un futuro con más motivos para brindar. Conoce más en <https://mybees.mx/> #SomosModelo



Ver video informativo

Caso 03: Bella Michell



Bella Michell es una marca destacada en el mercado de fajas colombianas, reconocida por su enfoque en la calidad y el diseño orientado al confort y la silueta. Su éxito radica en la combinación de innovación en sus productos y la atención al detalle, posicionándose como una elección preferida para quienes buscan mejorar su figura con seguridad y estilo.

Caso 03: Bella Michell

Objetivo

Incrementar significativamente la presencia y el compromiso de Bella Michell en las plataformas de TikTok e Instagram, con el fin de expandir su alcance a miles de nuevos usuarios y fomentar un alto nivel de interacción en forma de likes, comentarios y compartidos. Esto se logrará a través de una estrategia de contenido inclusivo y diverso, utilizando modelos de diferentes tipos corporales para promover la idea de que las fajas son adecuadas para todos, no solo para cuerpos fit, estableciendo así una atmósfera de confianza y aceptación hacia la marca.

Caso 03: Bella Michell

Estrategia

Social Media
Producción Aduvisual
Fotografía de producto
Branding
Publicidad Digital
Influencer Marketing

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

Caso 03: Resultados en un lapso de 8 meses

Resultados



\$7,487,389 MXN

VENTAS



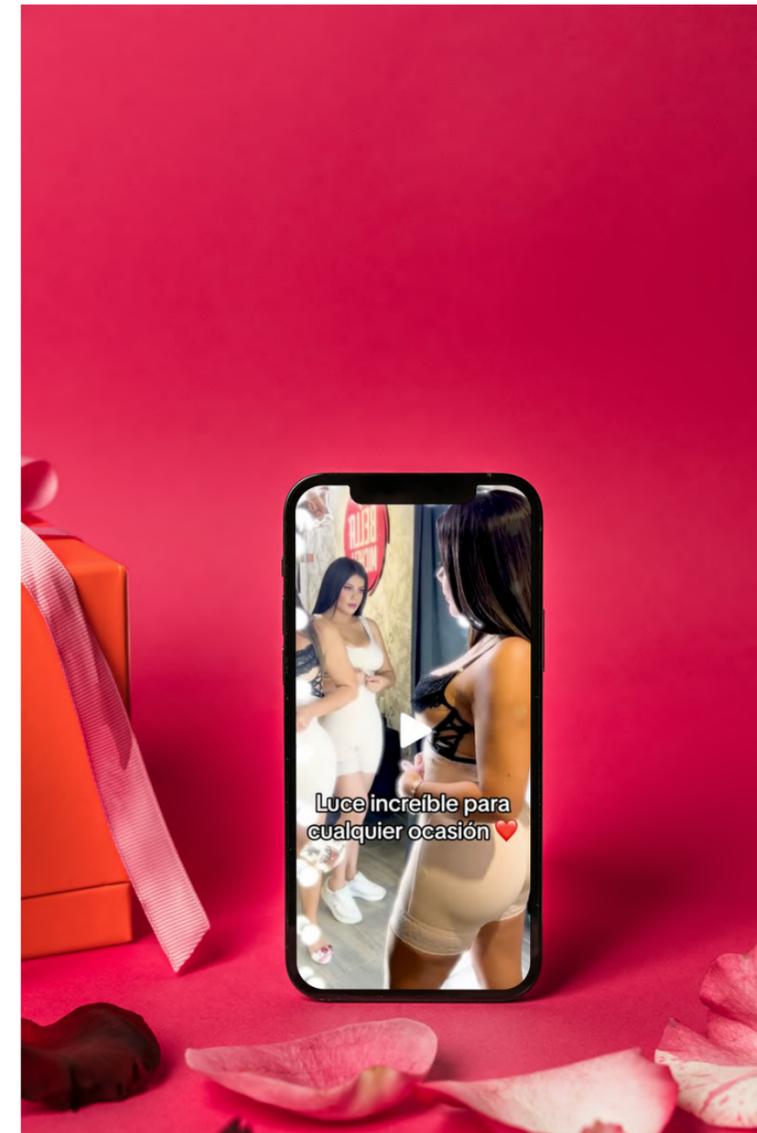
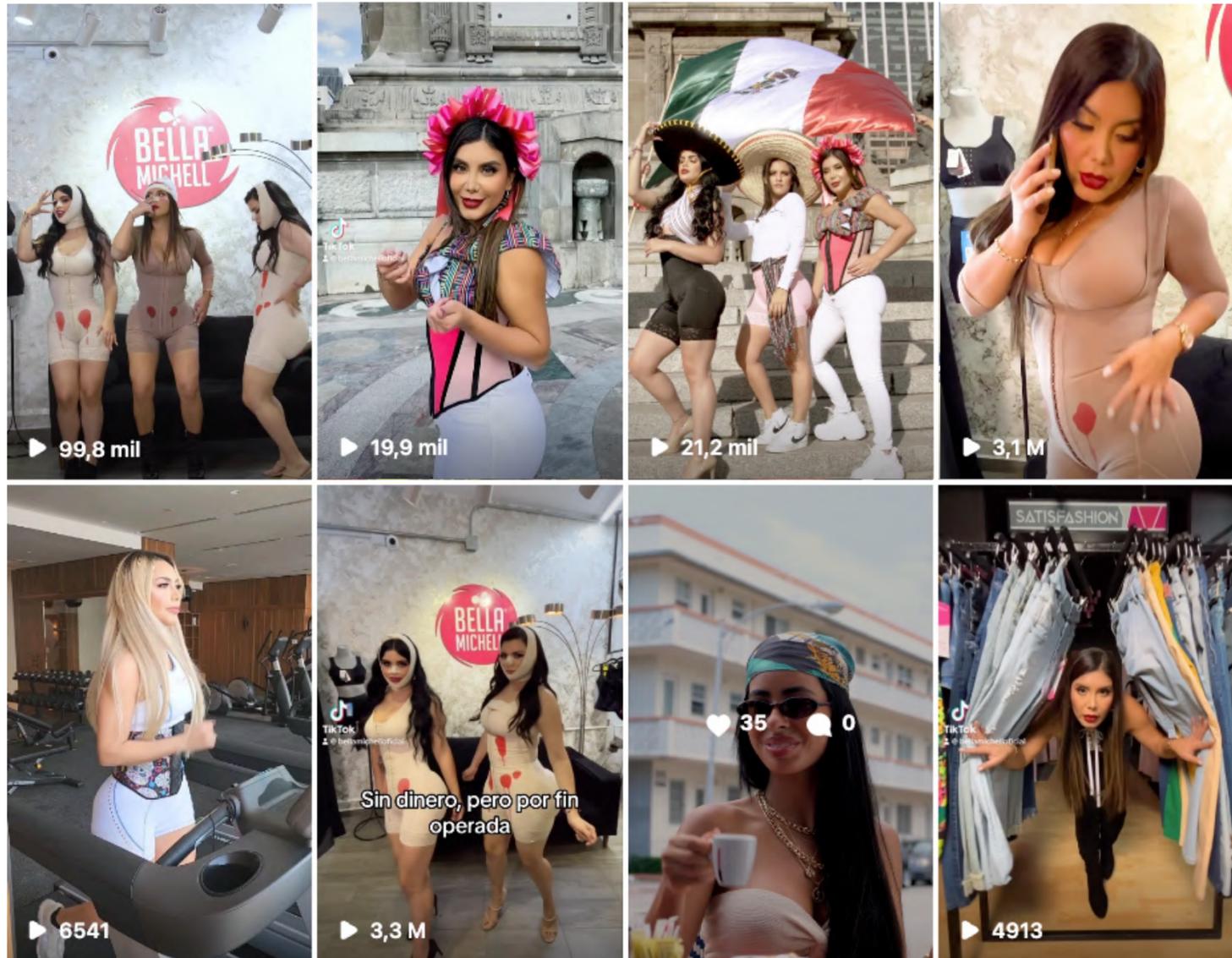
90,000

NUEVOS SEGUIDORES



17,567,000

LIKES Y VISUALIZACIONES



Visitar perfil de Instagram

Visitar perfil de TikTok

Caso 04: Abastecedora de materiales del centro 2000



Abastecedora de Materiales del Centro 2000 es un proveedor esencial en construcción, destacando por su diversidad de materiales de calidad, precios competitivos y excelente servicio al cliente. Su eficiencia en entregas y adaptabilidad a necesidades específicas la hacen una elección favorita para constructoras y proyectos de renovación.

Caso 04: Abastecedora de materiales del centro 2000

Objetivo

Crear, administrar e implementar un nuevo departamento de marketing "in - out house" para posicionar digitalmente la marca como una de las principales ferreterías y proveedores de materiales en el centro de la República Mexicana.

Caso 04: Abastecedora de materiales del centro 2000

Estrategia

Desarrollo Web
Content Marketing
Levantamiento Audiovisual
Influencer Marketing
Google Ads
Campañas Digitales

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

Caso 04: Resultados en un lapso de 14 meses

Resultados



\$17,967,074 MXN

VENTAS



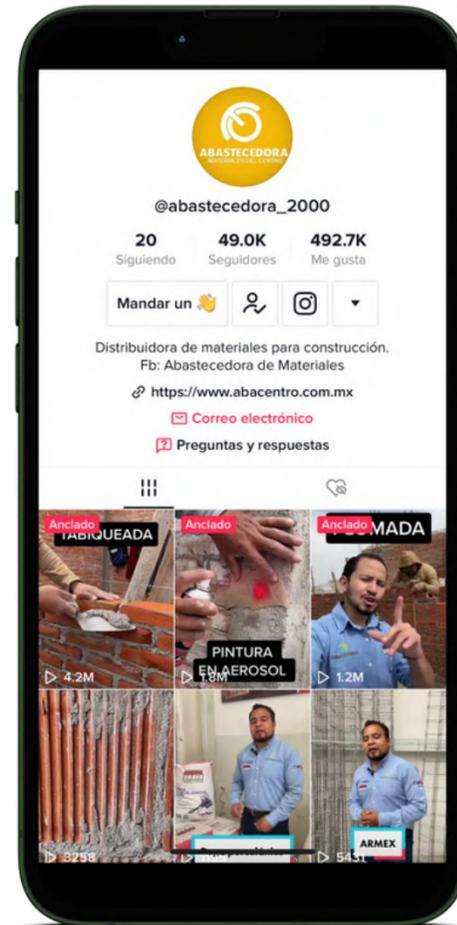
67,271

NUEVOS SEGUIDORES



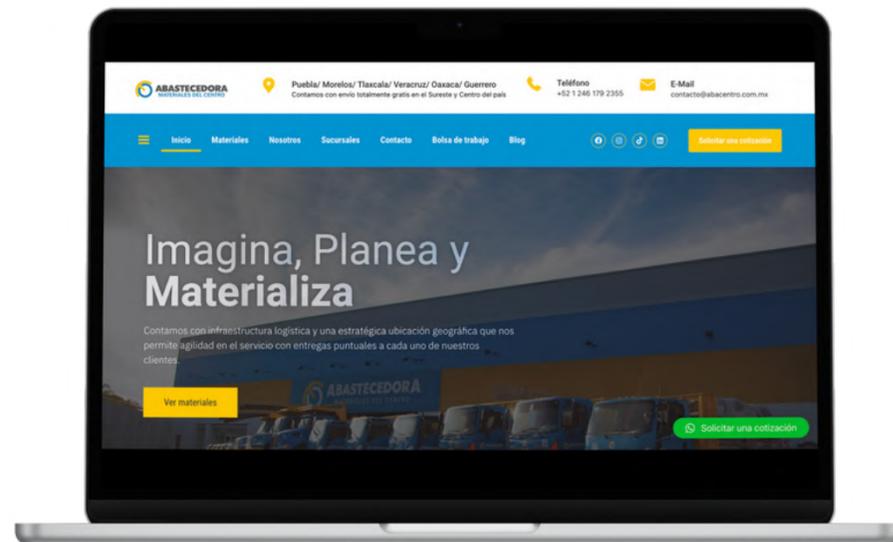
22,529,991

ALCANCE DE PUBLICACIONES



Abastecedora se enorgullece de ser la mejor ferretería y proveedora para construcción.

¡Nosotros nos enorgullecemos de que su audiencia se entere!



Nos enfocamos en crear experiencias completas para el target de Abastecedora.

Personas con un lifestyle en arquitectura, construcción, obra, etc. resaltando su ubicación en el centro del país.

Caso 05: Nuestra tierra Cosmética

NUESTRA TIERRA COSMÉTICA

Nuestra Tierra Cosméticos se distingue por su línea de productos de belleza naturales y eco-amigables, elaborados con ingredientes de América Latina. Su enfoque en sustentabilidad y calidad la posiciona como líder en cosmética consciente, atrayendo a quienes valoran el cuidado ambiental junto con resultados efectivos en su rutina de belleza.

Caso 05: Nuestra tierra Cosmética

Objetivo

Posicionar la marca y ventas como una nuevo proyecto mexicano entre el sector de cosméticos, salud y Belleza

Caso 05: Nuestra tierra Cosmética

Estrategia

Publicidad Digital
Google Shopping
Tienda en línea
Implementación de Marketplaces (Amazon y Mercado Libre)
Producción Audiovisual
Fotografía de producto

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

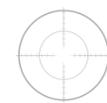
Caso 05: Resultados en un lapso de 12 meses

Resultados



\$14,147,825 MXN

VENTAS



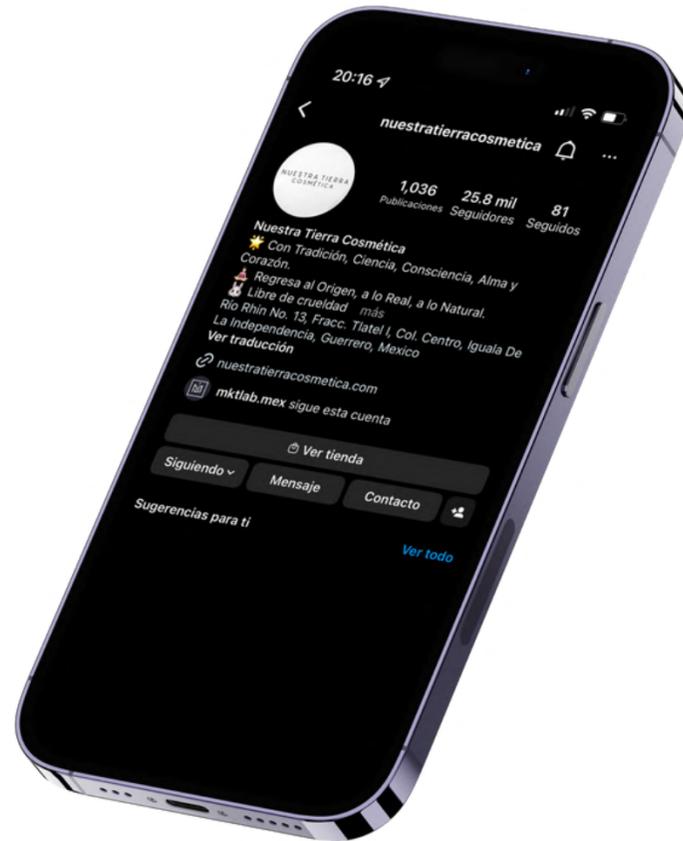
5,378,143

ALCANCE



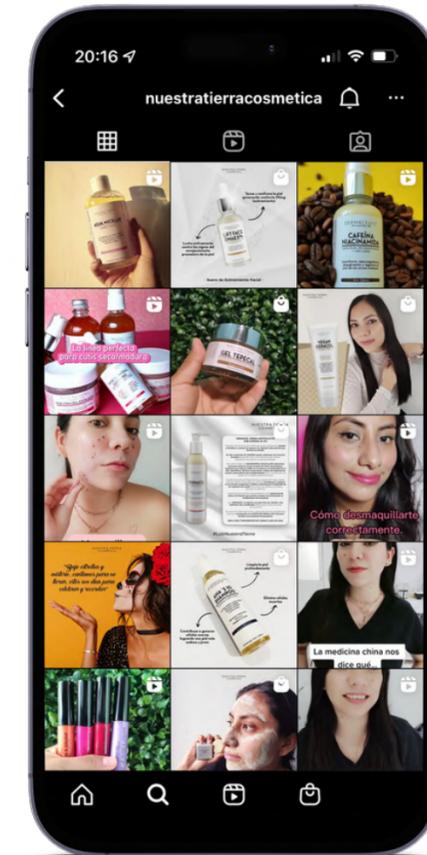
95,264

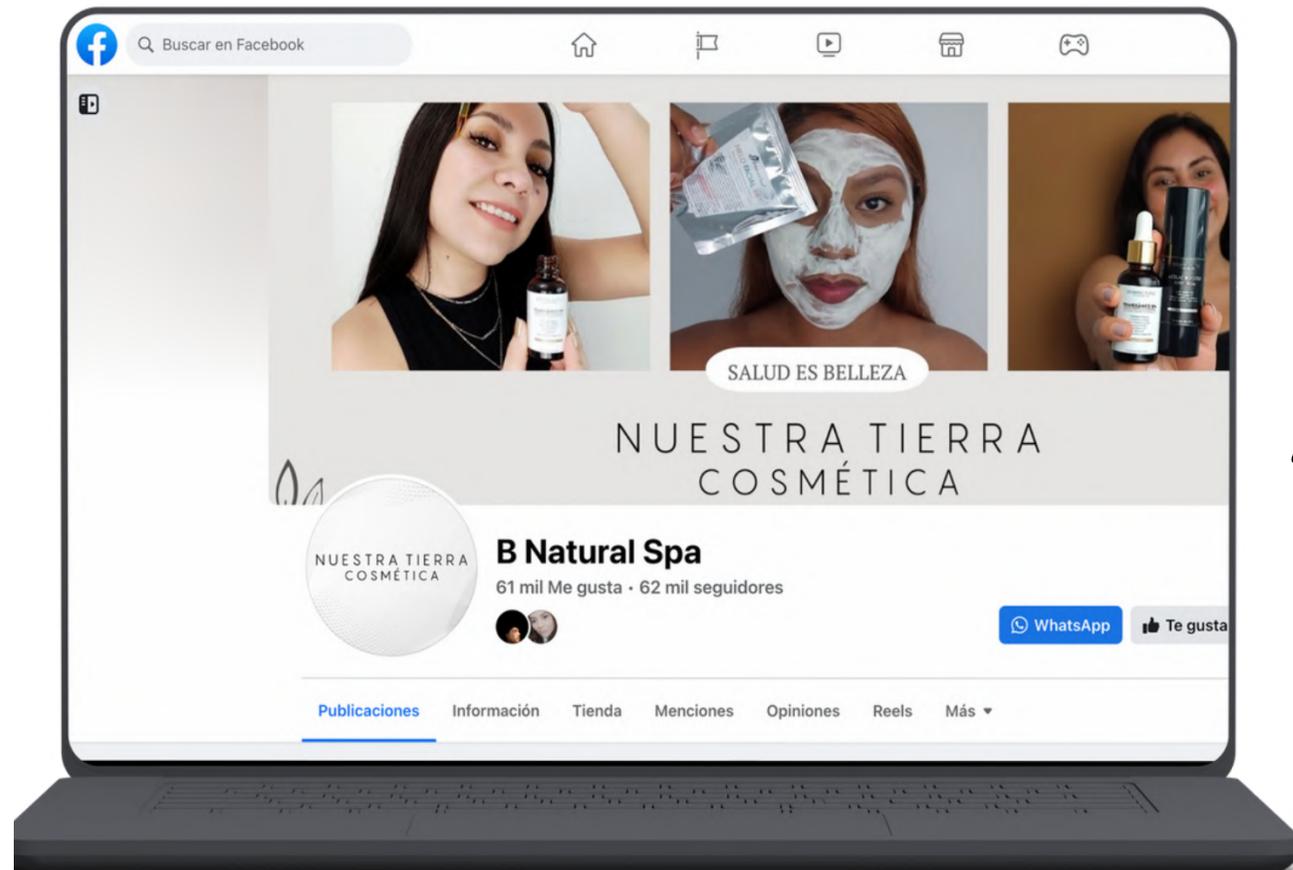
NUEVOS SEGUIDORES



Nuestra tierra se enorgullece de ser una tienda de cosméticos con consciencia y 100% mexicana

¡Nosotros nos enorgullecemos de que su audiencia se entere!





Creando comunidad

Gracias a la estrategia digital implementada, creamos una comunidad a través de las redes de más de 90,000 usuarios, y logramos posicionar a la marca en el top of mind de los consumidores.

Caso 06: Espiritu The Huarache Brand

Empresa innovadora que revitaliza el calzado tradicional mexicano, los huaraches, con un enfoque moderno y sostenible. Destaca por combinar técnicas artesanales con diseños contemporáneos, promoviendo la moda ética y el apoyo a comunidades de artesanos locales. Su compromiso con la calidad y la sustentabilidad la posiciona como una marca de referencia para consumidores conscientes que buscan estilo, confort y responsabilidad social en su calzado.

Caso 06: Espiritu The Huarache Brand

Objetivo

Tropicalizar todos los esfuerzos y estrategias de Marketing para el mercado estadounidense con el objetivo de posicionar la marca como una de las principales exportadoras de huaraches mexicanos hechos a mano.

Caso 06: Espíritu The Huarache Brand

Estrategia

Publicidad Digital

Social Media

Producción Audiovisual

Implementación de Marketplaces

Tienda en línea

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

Caso 06: Resultados en un lapso de 18 meses

Resultados



\$195,600 USD

VENTAS



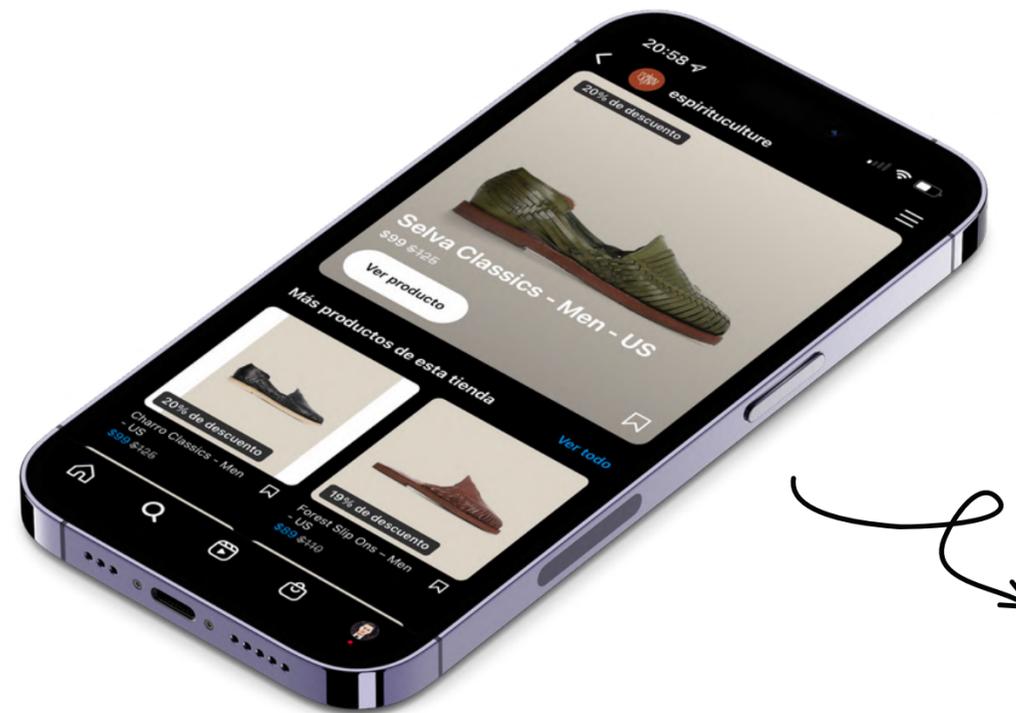
\$60,000 USD

MONTO INVERTIDO



3.26

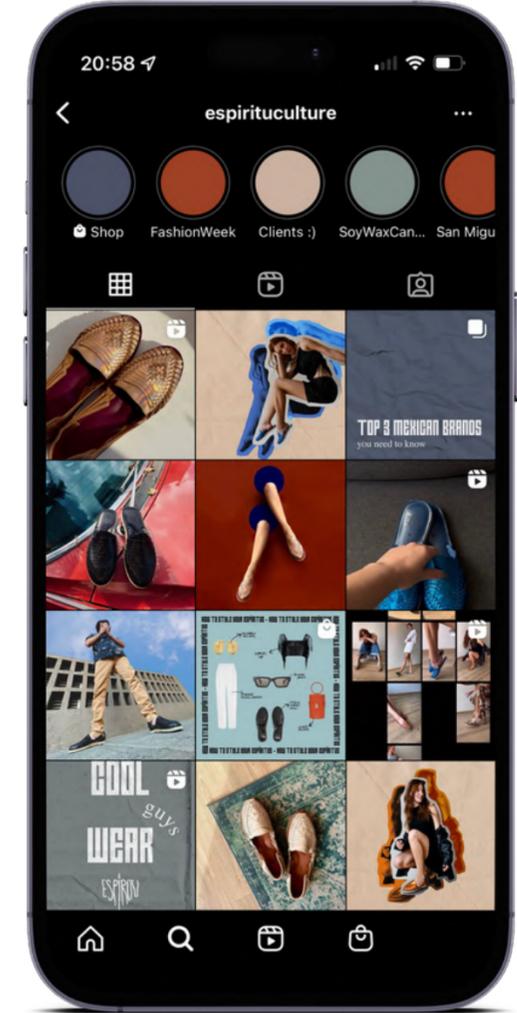
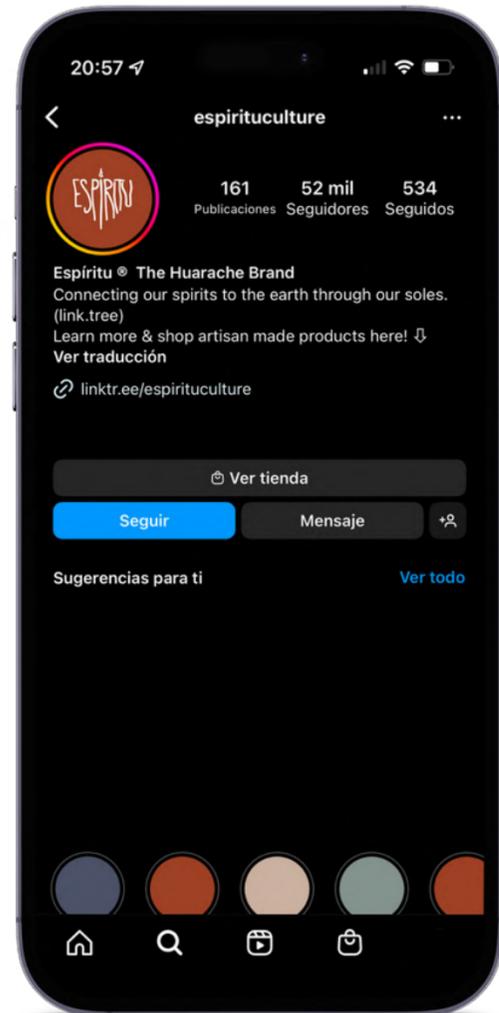
RETORNO SOBRE INVERSIÓN (ROI)



Visitar perfil de Instagram

Logramos generar un 72% en tráfico pagado, 15% orgánico y 13% en búsqueda directa.

Con una audiencia meta en Estados Unidos.



Caso 07: Sociedad Secreta



Sociedad Secreta destaca en el mundo del mezcal por su producción artesanal y premium, honrando técnicas tradicionales y la selección de agaves de alta calidad. Esta marca se posiciona como una elección de elite para conocedores, ofreciendo un mezcal auténtico que encapsula la riqueza cultural y los sabores intensos de México.

Caso 07: Sociedad Secreta

Objetivo

Potenciar la percepción de exclusividad y calidad de Sociedad Secreta entre los entusiastas del mezcal mediante una campaña de marketing digital y fotografía de producto, destacando la singularidad y el lujo de su mezcal para atraer y fidelizar a un público objetivo apasionado por bebidas premium.

Caso 07: Sociedad Secreta

Estrategia

Producción Audiovisual
Publicidad Digital
Fotografía de producto

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

Caso 07: Resultados en un lapso de 6 meses

Resultados



1,452,056

VISUALIZACIONES



850,000

VISITAS AL PERFIL



150

BOTELLAS VENDIDAS EN
PREVENTA



Caso 08: Mochomos

Caso 08: Mochomos



Mochomos se distingue por su enfoque en la alta cocina del norte de México, mezclando tradición y modernidad en su menú. Con ingredientes de alta calidad y platos innovadores, ofrece una experiencia culinaria única, en un ambiente sofisticado. Es reconocido por su excelencia en sabor, presentación y servicio, convirtiéndose en un referente de la gastronomía nortea.

Caso 08: Mochomos

Objetivo

Ofrecer un deleite visual dentro de sus redes sociales que demuestren sus dos fortalezas más genuinas: la carne y el fuego dentro de un entorno exclusivo.

Caso 08: Mochomos

Estrategia

Producción audiovisual
Marketing Restaurantero
Automatización de reservas
Social Media

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

Caso 08: Resultados en un lapso de 10 meses

Resultados



18,528

NUEVOS SEGUIDORES



432,065

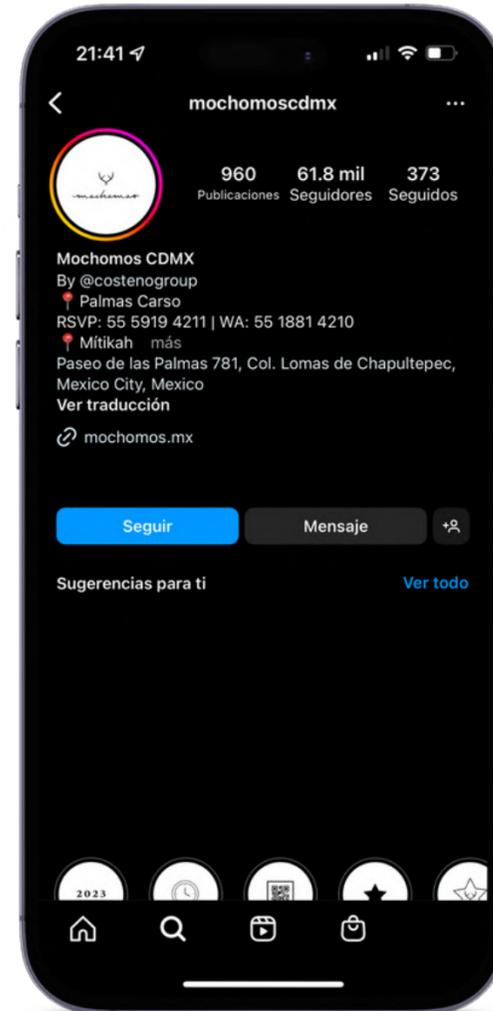
VISUALIZACIONES



7,281

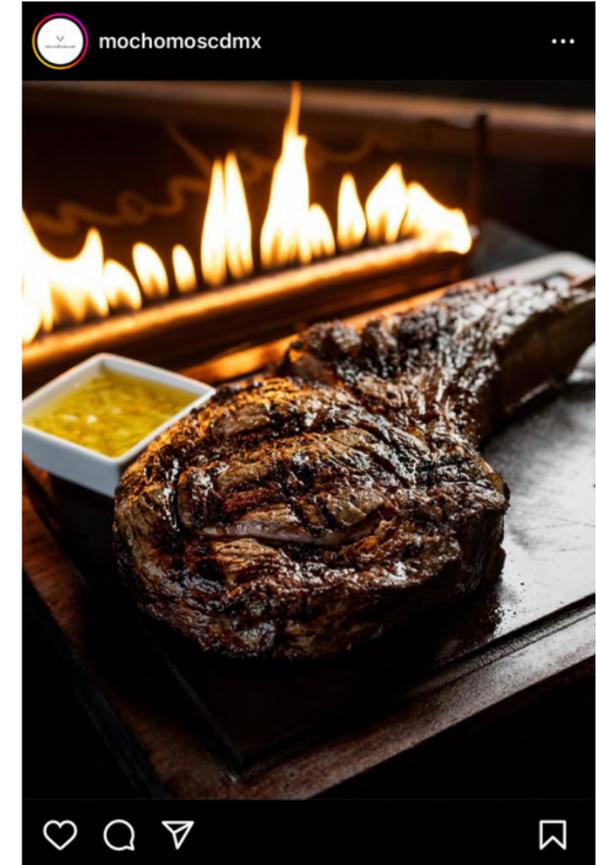
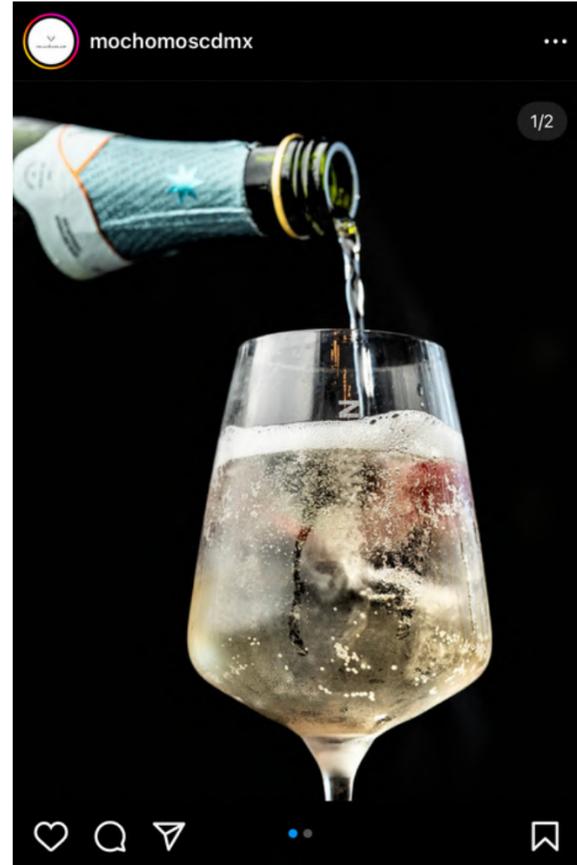
RESERVAS AUTOMATIZADAS

La posicionamos entre una
audiencia joven y con alto poder
adquisitivo.



De esta manera, deleitamos la
comunicación de la marca.

Visitar perfil de Instagram



Caso 09: Timotea

Caso 08: Mochomos

timotea

Timotea Swimwear, marca mexicana de trajes de baño, destaca por sus diseños vanguardistas y sostenibles. Utiliza materiales eco-amigables y prácticas de producción éticas, ofreciendo estilos que combinan moda y confort con responsabilidad ambiental. Es elegida por quienes valoran la innovación y el compromiso ecológico en su vestuario de playa.

Caso 09: Timotea

Objetivo

Shout Out y posicionamiento en el mercado de alta costura de trajes de baño, sobresaliendo la calidad y el confeccionado de sus telas.

Caso 09: Timotea

Estrategia

Tienda en línea
Producción audiovisual
Publicidad Digital
Fotografía de producto
Social Media

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

Caso 09: Resultados en un lapso de 4 meses

Resultados



\$3,267,598 MXN

VENTAS



\$867,400 MXN

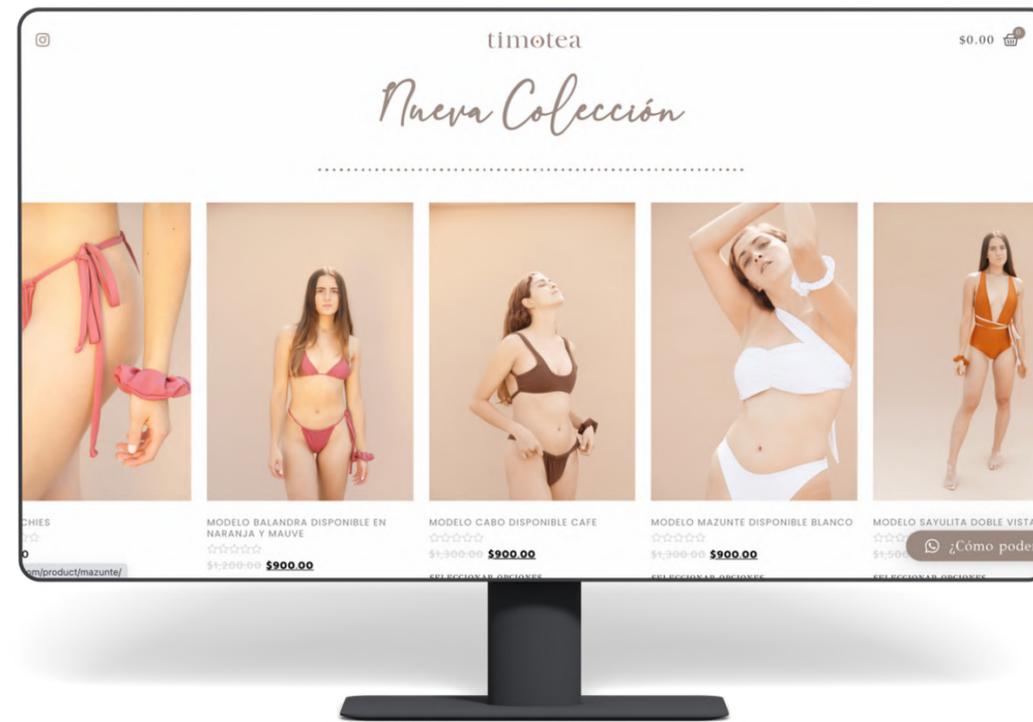
MONTO INVERTIDO



3.76

RETORNO SOBRE INVERSIÓN (ROI)

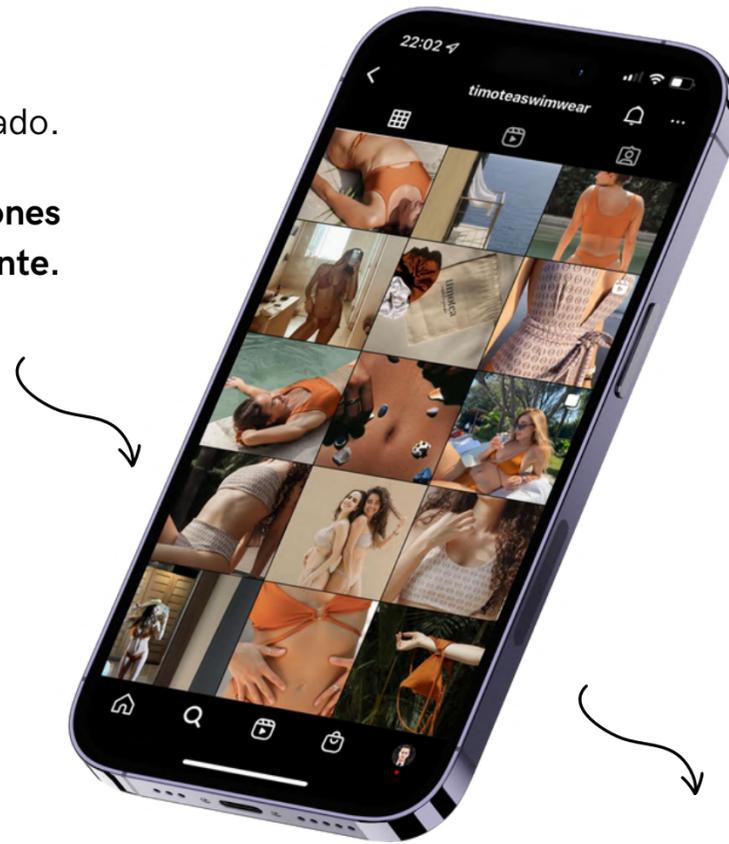
Campañas digitales
Video 2D
Levantamiento de tomas



Contenido en redes sociales
Fotografía de productos
Campañas creativas

Es parte del mix de esfuerzos que utilizamos para
posicionar a Timotea

El contenido siempre se mantiene actualizado.
Se adapta a las temporadas recurriendo a sesiones
de fotos de manera constante.



Visitar perfil de Instagram

Y claro, para poder posicionar marcas B2C
es indispensable estar en tendencia.

¡Trabajar con Timotea nos encanta y se nota!

MKT LAB.

Caso 10: KRB

Caso 08: Mochomos



KRB se distingue en la moda por ofrecer tendencias innovadoras y de calidad, fusionando lo clásico con lo moderno. Dirigida a quienes buscan expresarse con originalidad, sus colecciones resaltan por el diseño y la atención al detalle, posicionando a KRB como sinónimo de autenticidad y vanguardia en el vestir.

Caso 10: KRB

Objetivo

Posicionar a KARABE® dentro del sector textil como un referente del mercado nacional e internacional por medio de la renovación constante en la gama de productos ofrecidos.

Caso 10: KRB

Estrategia

Publicidad Digital
Producción Audiovisual
Inbound Marketing
Marketing B2B

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

Resultados

ATRACCIÓN DE NUEVOS CLIENTES COMO:



MKT LAB.

Caso 11: Mr. Bon

Caso 08: Mochomos



KRB se distingue en la moda por ofrecer tendencias innovadoras y de calidad, fusionando lo clásico con lo moderno. Dirigida a quienes buscan expresarse con originalidad, sus colecciones resaltan por el diseño y la atención al detalle, posicionando a KRB como sinónimo de autenticidad y vanguardia en el vestir.

Caso 11: Mr. Bon

Objetivo

Alcanzar la meta de ventas y posicionar a la marca como la principal proveedora de pijamas quirúrgicas a nivel nacional.

Caso 11: Mr.Bon

Estrategia

Fotografía de producto

Producción Audiovisual

Publicidad Digital

Google Shopping

Social Media

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

Caso 11: Resultados en un lapso de 12 meses

Resultados



\$8,267,598 MXN

VENTAS ORGÁNICAS



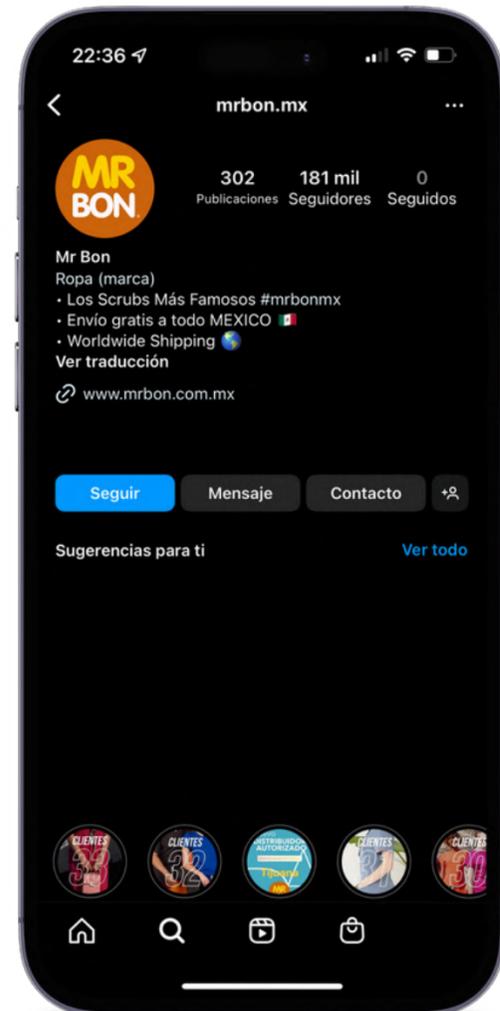
45,000,000

ALCANCE



35,000

NUEVOS SEGUIDORES



Los Scrubs Más Famosos

Gracias a la estrategia digital implementada, posicionamos la marca a través de las redes generando una comunidad de más de 300,000 usuarios, y así generar en el top of mind de sus consumidores el slogan "Los Scrubs Más Famosos".

Visitar perfil de Instagram



El contenido siempre se mantiene actualizado.

Se adapta a las temporadas recurriendo a sesiones de fotos de manera constante.



Caso 12: Palmarena

Caso 08: Mochomos

PALMARENA

RESIDENCIAL

KRB se distingue en la moda por ofrecer tendencias innovadoras y de calidad, fusionando lo clásico con lo moderno. Dirigida a quienes buscan expresarse con originalidad, sus colecciones resaltan por el diseño y la atención al detalle, posicionando a KRB como sinónimo de autenticidad y vanguardia en el vestir.

Caso 12: Palmarena

Objetivo

Generar la mayor cantidad de clientes potenciales para la compra de lotes e inmuebles residenciales en el estado Tabasco.

Caso 12: Palmarena

Estrategia

Desarrollo Web
Posicionamiento SEO
Publicidad Digital
Social Media

Estas acciones sumadas a la creatividad han logrado...

Caso 12: Resultados en un lapso de 10 meses

Resultados



\$11,480,00 MXN

VENTAS



\$1,400,00 MXN

MONTO INVERTIDO



8.2

RETORNO SOBRE INVERSIÓN

Visita el sitio web desarrollado

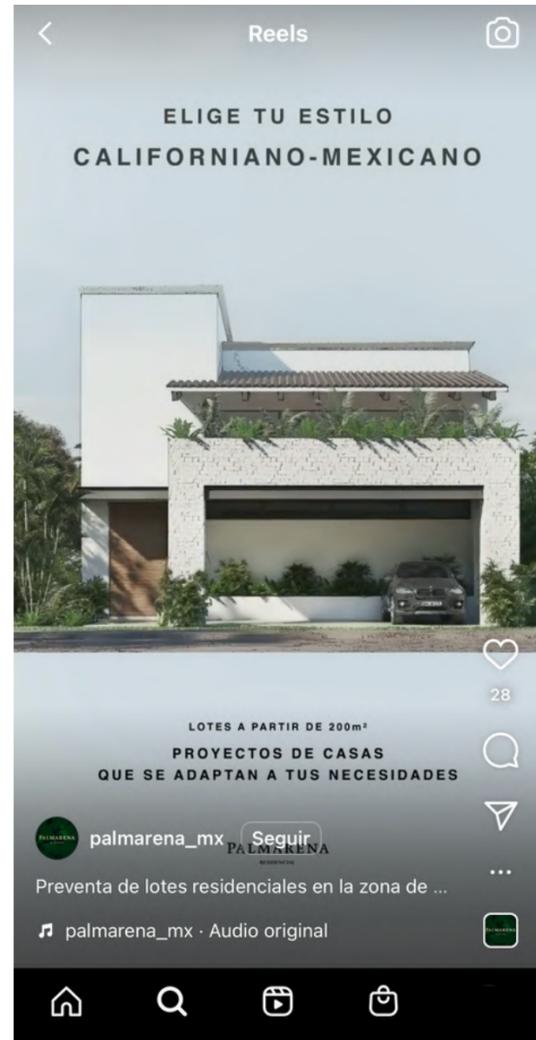
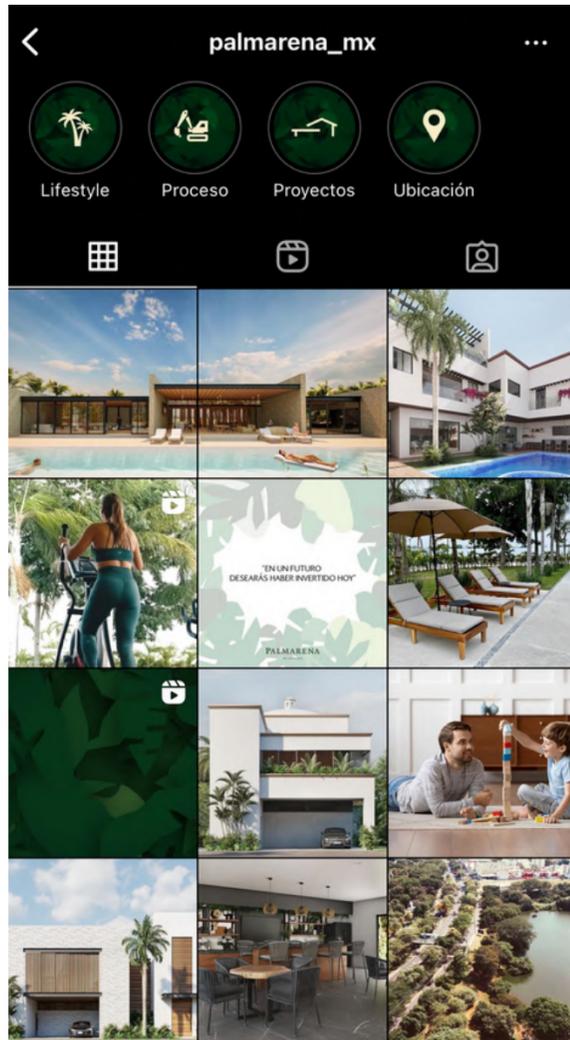
Campañas digitales
Posicionamiento SEO
Levantamiento audiovisual



Contenido en redes sociales
Campañas creativas
Optimización constante

Visita perfil de Instagram

Es parte del mix de Marketing que utilizamos para
incrementar las ventas de Palmarena



"LOS CLIENTES HABLAN POR NOSOTROS"

CASOS DE ÉXITO



 **Beatriz Uribe**  recomienda **Marketing Lab.** ...
11 de marzo de 2022 · 

Definitivamente la mejor agencia que podrás encontrar para hacer crecer tu negocio online. Nos ayudaron a lograr resultados desde el primer mes de trabajo y cada día nuestras ventas aumentan más 😊 El equipo siempre disponible para atender cualquier necesidad y comprometido al máximo con nuestra esencia, proyectos y metas. En una palabra EXCELENCIA tanto en servicio como en resultados y atención.

 **Mercadotecnia Aba**  recomienda **Marketing Lab.** ...
11 de marzo de 2022 · 

Recomendamos ampliamente a Marketing Lab porque nos ha ayudado a desarrollar herramientas tecnológicas y estratégicas de comunicación digital, las cuales se han traducido en un incremento en ventas y en presencia digital.

 **Ashley Trahin**  recomienda **Marketing Lab.** ...
2 de diciembre de 2022 · 

Sin duda los volvería a buscar, excelente trabajo, comprendieron rápidamente mis necesidades y fueron exactos en sus fechas de entrega, así como en atender todo lo que surgiera durante el proceso, quedamos muy satisfechos con el resultado final, definitivamente recomendados, valoro mucho que conservarán la esencia de mi empresa aunque con una imagen totalmente renovada.

 **Ari Herrera Oficial**  recomienda **Marketing Lab.** ...
2 de diciembre de 2022 · 

Contraté el servicio de content y me tomaron fotografías hermosas, todo mega profesional. Fue una experiencia increíble. Sin duda los volvería a contratar.

 **Glassmetalsupplies**  recomienda **Marketing Lab.** ...
28 de noviembre de 2022 · 

Me ha encantado nuestra tienda en línea!! Te entienden perfecto lo que quieres expresar y lo ejecutan con mucha creatividad además de ser muy atentos y amables, encantados de crear con ellos.

 **Santiago Cl**  recomienda **Marketing Lab.** ...
13 de septiembre de 2022 · 

Excelentes servicios, su equipo está muy preparado para cubrir las necesidades y bajar las ideas al suelo, muy creativos. Te hacen sentir parte del equipo en todo momento!! Muy contento con el proyecto.

 **Romina Bakery**  recomienda **Marketing Lab.** ...
5 de diciembre de 2022 · 

Fue una experiencia increíble con el equipo de Marketing Lab, siempre estuvieron con nosotros ayudando y apoyándonos en todo el camino. ❤️

 **Paul Fastag**  recomienda **Marketing Lab.** ...
1 de diciembre de 2022 · 

Los servicios son excelentes!! Quedamos muy satisfechos con los resultados, gran calidad y servicio! Muchas Gracias a todo el equipo de Marketing Lab! Los contactaremos de nuevo para más proyectos!

 **Diemex**  recomienda **Marketing Lab.** ...
14 de diciembre de 2022 · 

En nombre de Soluciones en Alta Especialidad Hospitalaria queremos dar las infinitas gracias por las atenciones prestadas por parte de Marketing Lab, siempre atentos y prestos a nuestras solicitudes, la amabilidad y profesionalismo con el que se dirigieron a nosotros siempre fue respetuosos y puntual.

Agradecemos en especial la maravillosa atención de Mauricio y Erick siempre dispuestos. Su creatividad sin duda, nos llevaron a posicionarnos en el ramo.

 **David Diaz Infante Ruelas**  recomienda **Marketing Lab.** ...
2 de diciembre de 2022 · 

Fue una muy buena experiencia trabajar con Marketing Lab en la parte de diseño de marca. No les tomó mucho comprender lo que estaba buscando y desarrollaron propuestas muy buenas del logotipo de la marca. El proceso es muy claro y siempre te dan las fechas exactas en las que deberías esperar entregables de parte de ellos. Al final obtuve un diseño de marca espectacular que va con todos los valores que buscamos transmitir a nuestros clientes. 100% recomendados.

 **Nicolás Loria**  recomienda **Marketing Lab.** ...
9 de diciembre de 2022 · 

El trabajo con el equipo de Marketing Lab superó mis expectativas, el equipo siempre responde a tus dudas y sus propuestas son muy originales. Estoy muy satisfecho con los resultados para el branding de mi empresa.

 **B Natural Spa**  recomienda **Marketing Lab.** ...
2 de diciembre de 2022 · 

Marketing Lab, me ayudó a poder reclutar 4 personas más para nuestro equipo. Tenemos la meta de generar un millón de pesos y estoy segura que con ellos lo puedo lograr y así seguir creciendo para mejorar en todos los aspectos y para brindar más empleos, condiciones y oportunidades de crecimiento ya que aspiramos a ser una empresa socialmente responsable y al ISO en cosméticos.

Estoy totalmente agradecida por ayudarme a crecer mi proyecto. 🙏👏❤️👉

 **TrotaRumbos Querétaro**  recomienda **Marketing Lab.** ...
26 de octubre de 2021 · 

Muy buen servicio en general, con atención personalizada y eficientes. Muy recomendable

 **Giuli Herrera Sánchez**  recomienda **Marketing Lab.** ...
2 de diciembre de 2022 · 

Necesitaba fotografías para crear campañas y banners. Me acerqué a Marketing Lab y creamos un shooting de 10.

Una gran experiencia que sin duda volvería a repetir.

 **Vip Viajes**  recomienda **Marketing Lab.** ...
2 de diciembre de 2022 · 

Me ayudaron mucho a crecer mis ventas de los viajes con campañas en Facebook. Tuve que contratar más personal, lo que me pone muy contenta al poder generar empleos.

Son los mejores!

 **Mally Acevedo**  recomienda **Marketing Lab.** ...
13 de septiembre de 2022 · 

La atención de todo el equipo fue extraordinaria; fueron muy pacientes y muy claros al momento de explicar procesos.

En mi proyecto, decidí cambiar algunos detalles y Marketing Lab los aceptó y adaptó al producto, haciendo los ajustes necesarios hasta que el producto cumplió por entero mis expectativas.

Son un equipo creativo con comunicación efectiva y acertiva (con sus clientes y con tu público) que recomiendo 100 %.

 **U-niform**  recomienda **Marketing Lab.** ...
2 de diciembre de 2022 · 

Una increíble y muy profesional agencia. Me ayudaron a rediseñar mi página de Shopify y a generar ventas mediante campañas de Facebook.

Los recomiendo 100% 🙌

 **Yadi Winchester**  recomienda **Marketing Lab.** ...
29 de octubre de 2021 · 

Me ha encantado mi página web!!! Te entienden perfecto lo que quieres expresar y lo ejecutan con mucha creatividad además de ser muy atentos y amables, encantada de crear con ellos 🙌

 **Naye Romero**  recomienda **Marketing Lab.** ...
28 de octubre de 2021 · 

Eficientes, atentos, sumamente puntuales con la entrega de mi sitio, recomiendo ampliamente.

 **William Angulo Ramirez**  recomienda **Marketing Lab.** ...
3 de noviembre de 2021 · 

Muy profesionales, nos apoyaron en todo el diseño y elaboración de la página web empresarial, muy satisfechos con la calidad, el soporte y el tiempo de respuesta! seguiremos trabajando con ellos! 🙌



Marketing Lab

4.9 ★★★★★ (35)
Cerrado

Sitio web Llamar Compartir

Descripción general Servicios **Opiniones** Fotos

Resumen de opiniones de Google

5 ██████████ + ESCRIBE UNA OPINIÓN
4 ██████████
3 ██████████
2 ██████████
1 ██████████

4.9
★★★★★
(35)

D "... un par de proyectos con el equipo de **Marketing lab** y los resultados han sido positivos. Su ..."



Visita nuestro perfil de google para ver más reseñas y la experiencia de nuestros clientes que han trabajado con nosotros.

Visita más reseñas

CONVIERTETE EN **LA MARCA**
QUE TUS CLIENTES ESPERAN



55 2738 7625



ventas@marketinglab.mx



marketinglab.mx
